

Rotama

WWW.GARDUKITA.COM

PT. DWISUKMA MITRA ROTAMA

KOPER

KOMUNITAS PECINTA ROTAMA



MENGUBAH PENGELUARAN MENJADI PENGHASILAN

Dwisukma Mitra Rotama merupakan perusahaan pengelola usaha industri rokok di kawasan Manonjaya, Tasikmalaya. Berkerjasama dengan Pr. Makmur Tasikmalaya. Dwisukma Mitra Rotama memproduksi dan mendistribusikan rokok dengan merk dagang ROTAMA. Bidang usaha mencakup produksi bumbu roko, filter & kelengkapan rokok lainnya, serta pemasaran dan penjualan produk roko & kelengkapannya.

Dengan tujuan untuk mengelola sektor bisnis Indonesia melalui produk lokal hasil karya anak bangsa, kesempatan kepada masyarakat Indonesia untuk memanfaatkan kebutuhan konsumtif menjadi sumber penghasilan.



PHONE
(0265) 7543327



EMAIL
info@gardukita.com



WEBSITE
www.gardukita.com



Perumahan Asri Residence Cintaraja
Toko No.3 Jl. Raya Singaparna Kp.
Gandrung Desa Cintaraja, Kecamatan
Singaparna, Kabupaten Tasikmalaya,
Provinsi Jawa Barat.



Contact Person :

REGISTRASI & KEANGGOTAAN

Biaya Registrasi Keanggotaan
+ Belanja 1 Slop ROTAMA

Rp. 260.000

Mendapatkan paket :

- ✓ 1 Slop Rotama
- ✓ Virtual Office (Peluang Bisnis)
- ✓ ID Card Kemitraan
- ✓ Pelatihan Edukasi Marketing Entrepreneur

Menawarkan potensi keuntungan dari peluang bisnis:

- ✓ Komisi Promosi 19 Generasi (Mingguan)
- ✓ Komisi Belanja Pribadi 35% dari Rabat Belanja Pribadi (Bulanan)
- ✓ Komisi Jenjang Karir total 60% dari Omzet Rabat Group (Bulanan)
- ✓ Komisi Peringkat KACAB 5% dari Rabat Nasional (Bulanan)
- ✓ Komisi Rp. 100/bungkus untuk KACAB dari Omzet cabang tersebut (Real Time)
Komisi Stokis dari paket Registrasi Rp. 10.000/paket, dan Rp. 200/bungkus dari belanja ulang (Real Time)

Komisi Stockist & Stock Center

- ✓ Stokis mendapatkan Discount Paket Register Rp. 10.000/paket setiap belanja ke pusat.
- ✓ Stokis mendapatkan Discount Repeat Order Rp. 200/bungkus setiap belanja ke pusat.
- ✓ Stock Center mendapatkan Discount Paket Registrasi Rp. 15.000/paket setiap belanja ke pusat.
- ✓ Stock Center mendapatkan Discont Repeat Order Rp. 300/bungkus setiap belanja ke pusat.

Komisi tersebut akan di dapatkan dari omzet belanja ulang. dimana hasil rabat belanja ulang akan dibagikan kepada seluruh mitra pedagang yang sudah menduduki posisi jenjang karir.

KOMISI GENERASI & SIMULASI SHARING

KOMISI GENERASI

Simulasi komisi 19 generasi

Dibawah ini adalah simulasi total Bonus Generasi yang bisa Anda peroleh, jika perkembangan jaringan Anda mencapai 19 Generasi

GENERASI	KOMISI	SIMULASI 5 DUPLIKAT	TOTAL KOMISI
Gen 1	Rp. 50.000	5	Rp. 250.000
Gen 2	Rp. 5000	25	Rp. 125.000
Gen 3	Rp. 3.000	125	Rp. 375.000
Gen 4	Rp. 2.000	625	Rp. 1.250.000
Gen 5	Rp. 1.000	3.125	Rp. 3.125.000
Gen 6	Rp. 1.000	15.625	Rp. 15.625.000
Gen 7	Rp. 1.000	78.125	Rp. 78.125.000
Gen 8-19	Rp. 1.000	390.625	Rp. 390.625.000

Dibawah ini adalah Simulasi Sharing Profit jenjang karir, dengan asumsi jika Anda membeli 1 bungkus /hari atau belanja 3 slop /bulan

PERINGKAT	GROUP	PRODUK TERJUAL	LABA KOTOR	PROSENTASE	KEUNTUNGAN PER BULAN
USER	-	30 Bks	Rp. 42.000	35% x OP	Rp. 14.700
RESELLER	30 ORG	900 Bks	Rp. 1.260.000	25% x OP	Rp. 315.000
SUPERVISOR	180 ORG	5.400 Bks	Rp. 7.560.000	20% x OP	Rp. 1.512.000
MANAGER	1.440 ORG	43.200 Bks	Rp. 60.480.000	15% x OP	Rp. 9.072.000
KACAB	14.400 ORG	432.000 Bks	Rp. 604.800.000	5% x OP	Rp. 30.240.000

HARGA PRODUK & KOMISI JENJANG KARIR

NAMA	MEMBER	STOCKIS	STOCK CENTER
Rotama Aksa	Rp. 115.000	Rp. 112.000	Rp. 110.000
Rotama Koper	Rp. 155.000	Rp. 152.000	Rp. 150.000
Rotama Pulen	Rp. 115.000	Rp. 112.000	Rp. 110.000
Rotama Arsen	Rp. 155.000	Rp. 152.000	Rp. 150.000
Rotama Herbs	Rp. 195.000	Rp. 190.000	Rp. 188.000
Rotama Herbs Slim	Rp. 160.000	Rp. 157.000	Rp. 155.000

Dibawah ini adalah Simulasi Komisi Jenjang Karir & Persyaratan Jenjang Karir

Komisi Jenjang Karir

(Rp.1.4000/Slope)

User = 35% dari Rabat Belanja Pribadi
Reseller = 35% dari Rabat Belanja Pribadi +25% dari Rabat Omzet Group
Spv = 35% dari Rabat Belanja Pribadi +20% dari Rabat Omzet Group
Manager = 35% dari Rabat Belanja Pribadi +15% dari Rabat Omzet Group
Kacab = 35% dari Rabat Belanja Pribadi +5% dari Rabat Omzet Nasional +
 Rp.100/bks dari omzet cabang

Syarat Jenjang Karir

Peringkat	Syarat	Group Line	Line Terkecil
Reseller	30 User	2	15
	30 User	3	10
	30 User	4	5
	30 User	5	6
SPV	6 Reseller	3	1
	6 Reseller	4	1
	6 Reseller	5	1
Manager	8 SPV	4	1
	8 SPV	5	1
KaCab	10 Manager	5	1

KOPER

KOMUNITAS PENIKMAT ROTAMA



Dwisukma
— MITRA ROTAMA —

**MENGUBAH PENGELUARAN
MENJADI PENGHASILAN**
Harga Rakyat Rasa Penjabat

**100%
HERBAL
PRODUCT**

ROTAMA

Bidang usaha mencakup produksi bumbu roko, filter & perlengkapan roko lainnya, serta pemasaran dan penjualan produk roko dan kelengkapannya

Simulasi memiliki 5 direct sponsor duplikasi hanya dengan masing - masing gosok 1 voucher VIP setiap bulan

Generasi	Voucher VIP	Komisi	Jumlah
Cash Back Anda	1 Ver	Rp. 10.000	Rp. 10.000
Generasi 1	5 Ver	Rp. 1.000	Rp. 5.000
Generasi 2	25 Ver	Rp. 1.000	Rp. 25.000
Generasi 3	125 Ver	Rp. 1.000	Rp. 125.000
Generasi 4	625 Ver	Rp. 1.000	Rp. 625.000
Generasi 5	3.125 Ver	Rp. 1.000	Rp. 3.125.000
Generasi 6	15.625 Ver	Rp. 1.000	Rp. 15.625.000
Generasi 7	78.125 Ver	Rp. 1.000	Rp. 78.125.000
Generasi 8	390.625 Ver	Rp. 1.000	Rp. 390.625.000
Generasi 9	1.953.125 Ver	Rp. 1.000	Rp. 1.953.125.000
Generasi 10	9.765.625 Ver	Rp. 1.000	Rp. 9.756.625.000

Komisi Belanja Ulang group 7 Level

Level	Anda	Komisi	Total Komisi
1	5 Voucher	Rp. 300	Rp. 1.500
2	25 Voucher	Rp. 300	Rp. 7.500
3	125 Voucher	Rp. 300	Rp. 37.500
4	625 Voucher	Rp. 300	Rp. 187.500
5	3125 Voucher	Rp. 300	Rp. 937.500
6	15625 Voucher	Rp. 250	Rp. 3.906.250
7	78125 Voucher	Rp. 250	Rp. 19.531.250
Total Potensi Komisi per Bulan			Rp. 24.609.000

- Syarat mendapatkan komisi diatas
- User 1x gosok voucer setiap bulan
 - Reseller 2x gosok voucher setiap bulan
 - Supervisor 3x gosok voucher setiap bulan
 - Manager 4x gosok voucher setiap bulan